

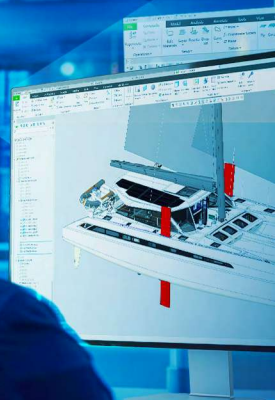
I PERICOLI DELLA DIPENDENZA DA UN UNICO FORNITORE



5 DOMANDE CHE OGNI
LEADER DI PROGETTAZIONE
TECNICA DOVREBBE
PORSI IN MERITO
AI PROPRI SISTEMI
CAD E PLM



RETRIEVING LEGACY FILES



8 0 1 2

3 8 3 4

6 9 8 3

7 8 4 6

6 7 3 3

1 4 6 4

6 9 8 3

7 8 4 6

8 0 1 2

3 8 3 4

SSP

PROCESSING
INPUT

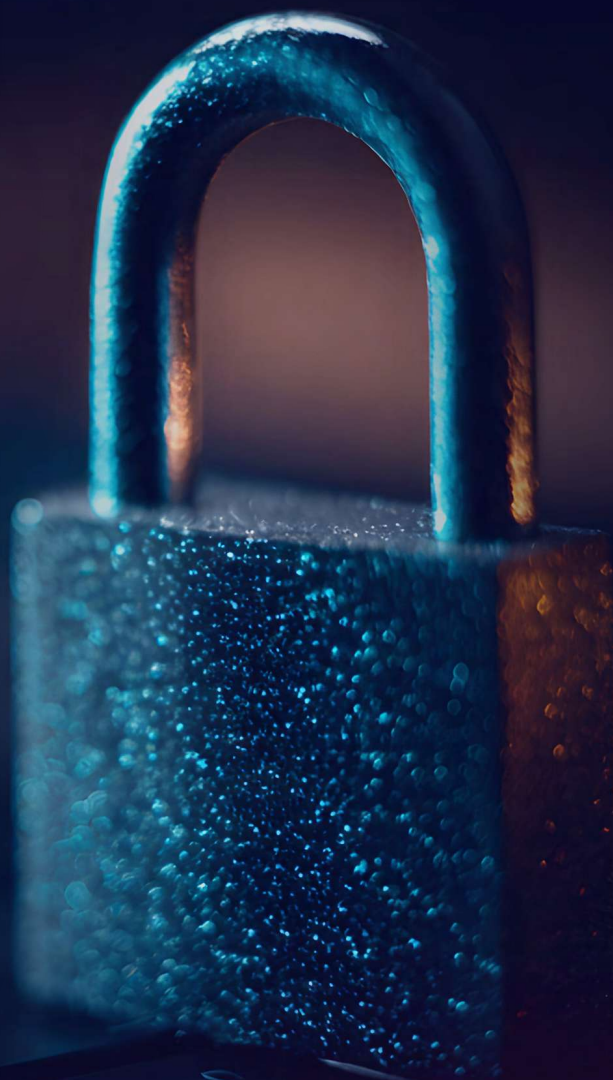
MODE: AUTO
TIME: 12.371 Mhz.

```
0001C0AE: E6 BB    inc Draw
MetersFlag
0001C0B0: A9 00    lda #500
0001C0B2: 85 2F    sta RefObjectName
0001C0B4: A2 02    lda #502
0001C0B6: 20 43 C1   jsr SetObjectName
0001C0B8: 42 00    lda #0
0001C0BA: 95 B5    sta S95.x
0001C0BD: CA        dex
0001C0BE: 10 FB    bpl -
```

Un approccio aperto e integrato mantiene i dati connessi durante l'intero ciclo di vita, preservando al contempo interoperabilità, scalabilità e libertà di scelta, garantendo così il controllo della proprietà intellettuale e della capacità di innovare, oggi e in futuro.

La proprietà intellettuale e le progettazioni dei prodotti sono molto più che semplici file: sono la base del vostro vantaggio competitivo. Rappresentano anni di conoscenze di progettazione che devono restare accessibili, adattabili e saldamente sotto il vostro controllo. Confinare questi dati in un sistema chiuso può interrompere la continuità lungo il ciclo di vita del prodotto, limitare l'evoluzione dei progetti e ostacolare la capacità di integrare nuovi strumenti o collaborare su larga scala.

Un sistema CAD o PLM aperto semplifica la condivisione dei dati e l'integrazione con altri strumenti e partner, mentre un sistema chiuso controlla i dati e le integrazioni all'interno dell'ecosistema di un singolo fornitore. Man mano che l'AI diventa sempre più parte integrante della progettazione tecnica (assistenza alla progettazione, automazione e ottimizzazione), questi sistemi richiedono un accesso ancora più ampio e affidabile ai dati di prodotto. Le piattaforme chiuse possono ostacolare questo accesso, rallentando l'innovazione e restringendo le opzioni disponibili.



UTILIZZIAMO AMPIAMENTE LA TECNOLOGIA IA, CHE COMUNQUE SI BASA SUI DATI. ED È QUI CHE ENTRA IN GIOCO PTC COME PARTNER.

Dr. Fabian Distel, Murrelektronik GmbH

I SISTEMI CHIUSI NON SI LIMITANO A CONFINARE I VOSTRI DATI. PARALIZZANO LA VOSTRA STRATEGIA.

Un fornitore offre una promessa allettante: un'unica piattaforma CAD e PLM completamente integrata per gestire ogni aspetto. Un unico sistema. Una roadmap. Un futuro. Senza acquistare altri strumenti. Senza ulteriore lavoro di integrazione. Non dovete fare altro che adottare la loro piattaforma, spesso a un livello più avanzato.

Sembra un avanzamento. Se la vostra strategia è incentrata su un'innovazione più rapida, una qualità superiore e costi inferiori, quella del fornitore è più semplice: vincolare la vostra azienda, i vostri dati e i vostri processi ai propri sistemi. Più stretta è l'integrazione, più elevati saranno i costi di passaggio e minore sarà il vostro potere su prezzi, scelta e direzione.

Il costo reale si manifesta in modo impercettibile. Nel momento in cui eseguite la conversione, il digital thread non è più vostro: è già stato reindirizzato. Se la vostra attività dipende da strumenti specializzati di terze parti, quel filo viene reciso. I dati possono frammentarsi, duplicarsi o scomparire in silos proprietari, costringendo i team a cercare informazioni, metterne in discussione la precisione o eseguire sistemi paralleli solo per garantire l'operatività. Una soluzione venduta come una semplificazione diventa una complessità permanente.

Ora entra in gioco una nuova ondata di rischi: l'AI. Gli strumenti di progettazione, automazione e ottimizzazione basati sull'IA del futuro dipenderanno da un accesso ampio e affidabile ai dati di prodotto e alla proprietà intellettuale. In un sistema chiuso, l'accesso è mediato, vincolato o ritardato, disponibile solo alle condizioni del fornitore, tramite le sue API e allineato alla sua roadmap. Il risultato è un'innovazione dell'IA che rallenta o non si concretizza. I dati possono ancora essere vostri in teoria, ma la possibilità di usarli liberamente e in modo intelligente non sarà più garantita.

Il sistema chiuso soddisferà i vostri requisiti di sviluppo software e assistenza? Molti prodotti moderni si basano su requisiti software, elettrici e meccanici difficili da gestire con dati bloccati in un sistema chiuso. Analogamente, potreste desiderare che i file di dati soddisfino i vostri requisiti di servizio, ma questo potrebbe rivelarsi un problema nel caso in cui l'accesso ai file di dati sia ostacolato da un sistema chiuso.

Anche se vi standardizzate completamente su un unico fornitore, il rischio associato a un sistema chiuso non viene eliminato, anzi si aggrava. Cambierà il vostro potere nella determinazione dei prezzi. L'innovazione si limiterà agli elementi adattabili a un singolo ecosistema. Il vostro digital thread, la vostra proprietà intellettuale e futura strategia di IA saranno strettamente legati alle priorità di qualcun altro.

Legarsi a un sistema CAD e PLM chiuso non è un aggiornamento tecnico, è una scommessa strategica sul fatto che un fornitore si muova sempre alla velocità, nella direzione e con l'apertura di cui la vostra azienda ha bisogno. Prima di sottoporvi a questa scommessa, esistono cinque domande critiche che ogni produttore dovrebbe porsi per comprendere i rischi a lungo termine, i compromessi e le conseguenze di un tale vincolo.

1

IL FORNITORE ADOTTA UNA STRATEGIA APERTA CHE SUPPORTA UN DIGITAL THREAD CONTINUO?

I sistemi aperti preservano la scelta e l'integrazione, mentre quelli chiusi possono costringervi ad accettare le soluzioni imposte dal fornitore.

Una strategia aperta offre un digital thread continuo e integrazioni di terze parti ottimizzate, mantenendo i dati di prodotto accessibili e connessi in tutta l'organizzazione. I sistemi chiusi limitano l'integrazione, frammentano i dati e costringono i team a usare soluzioni alternative che aumentano costi, rischi e ritardi. Il problema non è solo la connettività CAD-PLM, ma la partecipazione dell'intero ecosistema di progettazione. Ad esempio, un sistema CAD di qualità perde valore se non è in grado di integrarsi con i più efficaci strumenti di simulazione, rendendo i limiti in termini di scelta degli strumenti uno svantaggio competitivo. Negli ambienti chiusi, spesso il software di terze parti è scarsamente integrato, poco connesso o completamente bloccato, costringendo i team a usare strumenti nativi limitati o eseguire trasferimenti manuali dei dati.

2

IN CHE MODO UN SISTEMA CHIUSO SUPPORTERÀ LO SVILUPPO DEL SOFTWARE E LE ESIGENZE DI ASSISTENZA?

I sistemi aperti possono facilitare la condivisione dei requisiti software e di servizio, mentre quelli chiusi rendono questo passaggio più impegnativo.

Molti prodotti moderni non sono più meccanici: si basano su software, aggiornamenti continui e assistenza costante per tutto il loro ciclo di vita. Il supporto di tali requisiti richiede una stretta integrazione con gli strumenti di sviluppo software, la gestione dei requisiti, i test e i sistemi di assistenza. In un ambiente CAD e PLM chiuso, tali connessioni potrebbero non far parte della roadmap di base del fornitore. Questo rende più difficile gestire le modifiche software insieme a quelle hardware, risalire alla fase di progettazione in caso di problemi sul campo o adeguare i processi di assistenza alla progressiva evoluzione dei prodotti. Nel tempo, i vostri team dedicati a software e assistenza dovranno lavorare intorno al sistema invece che con esso, interrompendo il digital thread e rallentando l'innovazione, i miglioramenti della qualità e la reattività dei clienti.



PTC OFFRE SOLUZIONI PER L'INTERO CICLO DI VITA, DALL'IDEAZIONE ALL'UTILIZZABILITÀ.

Ronald Cramer, Vicepresidente dei progetti di PLM di INFINEON TECHNOLOGIES AG

3

IN CHE MODO UN SISTEMA CHIUSO SUPPORTERÀ LA MIA STRATEGIA DI IA?

I sistemi aperti offrono il controllo del modo in cui l'IA può accedere ai vostri dati, mentre quelli chiusi possono creare barriere di accesso indesiderate.

L'IA crea valore solo se dotata di un accesso ampio e affidabile a dati di prodotto di alta qualità durante l'intero ciclo di vita. In un sistema chiuso, l'accesso è vincolato a modelli di dati proprietari, API limitate e roadmap controllate dal fornitore. Man mano che l'IA diventa centrale per l'intero ciclo di vita del prodotto, le piattaforme chiuse introducono rischi reali. I vostri dati possono essere presenti nel sistema ma non essere accessibili, contestualizzati o utilizzabili dagli strumenti di IA più importanti, oggi o in futuro. Questo limita la sperimentazione, rallenta l'innovazione e lega la vostra strategia di IA alle priorità di un singolo fornitore piuttosto che alle vostre.

4

È NECESSARIO PASSARE AL CLOUD?

Il cloud è adatto a voi in questo momento?

Il CAD SaaS cloud offre vantaggi reali, ma non tutti i produttori sono pronti a seguire le tempistiche di un altro soggetto. Il cloud deve essere una scelta strategica, non una migrazione forzata. Con alcuni sistemi CAD, l'adozione del SaaS si basa sulla roadmap del fornitore, spingendo i clienti ad agire solo per restare aggiornati, ottenere nuove funzionalità o evitare i vincoli di supporto anche quando le realtà normative, di sicurezza o operative affermano il contrario. Una strategia cloud forzata riduce la flessibilità, limita le opzioni di implementazione e approfondisce la dipendenza a lungo termine dall'infrastruttura e dai prezzi di un singolo fornitore. Il problema non è se il cloud sia il vostro futuro, ma se siete voi a decidere quando e come arrivarci.

5

IN CHE MODO IL VINCOLO DEI DATI POTRÀ INFLUENZARCI?

Cosa succede se la vostra situazione cambia e dovete recuperare i vostri dati?

Una volta che i dati di progettazione critici sono stati suddivisi, distribuiti e bloccati nel sistema proprietario di un fornitore, recuperarli è spesso difficile. In futuro, per riassemblare, convalidare e verificare tali dati potrebbero essere necessarie enormi quantità di tempo, lavoro e denaro, soprattutto quando la continuità aziendale, la conformità o l'innovazione dipendono da tali dati.



"UTILIZZANDO CREO LAVORIAMO TUTTI CON MENO STRESS POICHÉ RISPARIAMO TEMPO E ABBIAMO UN MAGGIORE CONTROLLO".

Giacomo Gurrini, H.P.E. HIGH PERFORMANCE ENGINEERING SRL



LA DIPENDENZA DA UN UNICO FORNITORE È COSTOSA, MA EVITABILE.

PTC si impegna a fornire ai clienti piattaforme aperte. Ecco in che modo:



Creo e Windchill sono sistemi aperti. PTC Creo include API solide per le soluzioni di terze parti, mentre Creo e Windchill funzionano efficacemente con i sistemi CAD e PLM della concorrenza. Creo dispone di strumenti integrati di partner di alto livello come Ansys e ModuleWorks.



PTC offre un ciclo di vita intelligente completo del prodotto: i pluripremiati software Creo, Windchill, Codebeamer e ServiceMax sono in grado di soddisfare i requisiti CAD, PLM, ALM e SLM delle aziende.



La strategia di IA di PTC aiuta i produttori ad applicare questa tecnologia per offrire valore al cliente sulla base di un approccio a tre pilastri (consulenza, assistenza e automazione), con la possibilità di accedere ai dati e alla proprietà intellettuale in modo sicuro ed efficace.



PTC offre opzioni SaaS locali e basate su cloud per Creo e Windchill, in modo da effettuare la transizione al cloud al momento più opportuno.

PTC Creo è un sistema CAD 3D parametrico che consente di realizzare progetti migliori in meno tempo. Creo offre strumenti CAD innovativi per la progettazione con materiali compositi, l'esecuzione di simulazioni in tempo reale e la semplificazione della produzione, con funzionalità estese di Model-Based Definition ed elettrificazione. Creo offre una soluzione locale, mentre Creo+ offre una soluzione SaaS.



LA CORRETTA IMPLEMENTAZIONE DI PTC WINDCHILL PDMLINK E PTC CREO HA MIGLIORATO LA QUALITÀ DEL LAVORO E L'EFFICIENZA NEL MIO REPARTO. CONSIGLIAMO ASSOLUTAMENTE QUESTA SOLUZIONE ALLE ALTRE AZIENDE.

Stephane Borrel, GE Healthcare LLC

Siete pronti per fare il passo successivo?

Standardizzate con Creo >

Vi occorrono ulteriori informazioni?

Contattateci >

© 2026, PTC Inc. Tutti i diritti riservati. Le informazioni qui descritte sono fornite solo per uso informativo, sono soggette a modifiche senza preavviso e non devono essere considerate come garanzia, impegno, condizione o offerta da parte di PTC. PTC, il logo PTC e tutti gli altri nomi di prodotti e loghi di PTC sono marchi o marchi registrati di PTC e/o delle sue consociate negli Stati Uniti e in altri Paesi. Tutti gli altri nomi di prodotti o aziende appartengono ai rispettivi proprietari.

1147300 Vendor Lock In eBook_V6_AHam_051226